

Tu perfil profesional, *leído en serio.*

Tu perfil no lo lee quien te
conoce. *Lo lee quien aún no
decide si vale la pena conocerte.*

DOCE DECISIONES

SIN CHECKLIST GENÉRICO

No es completar todo. *Es decidir bien.*

La mayoría de los checklists de perfil profesional son cubos de obviedades. Tienen treinta puntos donde cinco bastan, repiten el mismo consejo en distintos idiomas, y olvidan lo único que importa: tu perfil es una entrevista de ocho segundos que ocurre sin que estés presente.

Esta guía no es exhaustiva. Es selectiva. Doce decisiones que mueven la aguja, agrupadas en cuatro movimientos: lo que ven primero, lo que pruebas, tu huella en buscadores, y cómo construyes presencia con el tiempo.

PRINCIPIO

Si alguien aterriza en tu perfil sin contexto previo, en ocho segundos tiene que poder responder: quién eres, qué problema resuelves, por qué debería importarle. Si no, hay trabajo que hacer.

Ocho segundos. *Tres preguntas.*

Abre tu perfil en una ventana de incógnito. Mira ocho segundos. Si no respondes a las tres, ya sabes dónde está el trabajo.

01

¿Quién eres?

Sin el cargo. Sin la empresa. Una identidad profesional que un desconocido pueda repetirle a otro desconocido. Si tu perfil necesita explicación, es demasiado tarde.

02

¿Qué problema resuelves?

Concreto, no genérico. "Ayudo a empresas a crecer" no es un problema; es un comodín. "Reduzco el tiempo de incorporación de equipos remotos de tres semanas a tres días" sí lo es.

03

¿Por qué debería importarle?

A esta persona específica, en este momento específico, ¿qué cambia si sigue leyendo? Si la respuesta es genérica, el perfil habla con todos y termina conectando con nadie.

Doce decisiones, *cuatro movimientos.*

Cada una con una razón y un error común. Si hoy fallas en una, sabes qué arreglar mañana.

I · LO QUE VEN PRIMERO

01 El titular vende, no describe.

POR QUÉ	Es la única línea que aparece en cada búsqueda, cada notificación, cada cita. Trabaja por ti incluso cuando no estás.
ERROR COMÚN	Poner solo tu cargo actual. El cargo describe lo que haces; el titular debe explicar por qué te eligen.

02 Una foto que mire de frente.

POR QUÉ	El rostro es la mitad de la confianza. Reciente, mirada directa, contexto neutro. Es el atajo emocional más rápido que tienes.
ERROR COMÚN	Foto de grupo recortada, selfie de hace cinco años, o el logo de la empresa donde debería ir tu cara.

03 La bio cuenta una historia, no resume un CV.

POR QUÉ	Es el único espacio narrativo del perfil. Primera persona, problema que resuelves, cómo contactar. Sin adornos.
ERROR COMÚN	Tercera persona ("Carmen es una profesional..."), lista de responsabilidades, ningún punto de contacto claro.

04

Coherencia entre plataformas.

POR QUÉ

Misma foto, mismo handle, mismo mensaje central. Cada inconsistencia es una grieta en la confianza que estás construyendo.

ERROR
COMÚN

Cada plataforma parece una persona distinta. El visitante duda y se va.

II · LO QUE PRUEBAS

05

Un dominio propio.

POR QUÉ

Posees tu URL antes de necesitarla. Cuando una plataforma cambia las reglas, tu casa sigue siendo tu casa.

ERROR
COMÚN

Depender exclusivamente de redes sociales que controlan el algoritmo, las reglas y el acceso a tu audiencia.

06

Portafolio con contexto, no galería.

POR QUÉ

Cada proyecto debe explicar: situación, tu rol, resultado concreto. Sin esos tres elementos, son fotos bonitas, no pruebas.

ERROR
COMÚN

Enumerar trabajos sin decir qué cambió por tu intervención. "Trabajé en X" no es prueba; es asistencia.

07

Reclama tu nombre en plataformas clave.

POR QUÉ

Aunque no las uses, son tuyas. Defensiva contra impostores y reserva para cuando las necesites.

ERROR
COMÚN

Dejar handles abiertos. Alguien más toma @tunombre y a partir de ahí tu identidad digital tiene un rehén.

III · TU HUELLA EN BUSCADORES

08

Googléate cada trimestre.

POR QUÉ Lo que no auditas tú, lo audita otro: el cliente, el reclutador, el inversor. Sus dudas se forman en la primera página.

ERROR COMÚN Nunca buscarte. Enterarte de lo que aparece sobre ti por accidente, cuando ya es tarde para corregirlo.

09

Configura alertas con tu nombre.

POR QUÉ Te enteras cuando aparece algo nuevo sobre ti, sin tener que buscarlo. Es vigilancia pasiva, gratuita y útil.

ERROR COMÚN Enterarte por alguien que te lo manda. Si llegó por tercera vía, ya circuló bastante.

IV · CÓMO CONSTRUYES CON EL TIEMPO

10

Tres pilares de contenido.

POR QUÉ Foco vence variedad. Tres temas que repites con disciplina construyen una identidad reconocible.

ERROR COMÚN Publicar lo que te apetezca cada día. La audiencia no sabe qué esperar y termina sin esperar nada.

11

Comenta antes de publicar.

POR QUÉ La visibilidad se construye conversando. Cinco comentarios reflexivos a la semana hacen más que tres posts mediocres.

ERROR COMÚN Solo emites, nunca respondes. Tu perfil parece un canal de TV, no una persona.

12

Un CRM ligero de tus relaciones.

POR QUÉ Nombre, contexto, último contacto, próximo paso. Las relaciones compuestas valen más que cualquier algoritmo.

ERROR COMÚN Confiar en la memoria. Pierdes el hilo después de tres meses y la relación se enfría sin darte cuenta.

REGLA DE CIERRE

Cinco decisiones bien tomadas pesan más que treinta tachadas a medias. Elige cuáles te tocan esta semana.

Tres movimientos *concretos*.

01 Haz el test de ocho segundos hoy. Abre tu perfil en una ventana de incógnito. Mira ocho segundos. Anota qué falta para responder a las tres preguntas.

02 Reescribe tu titular esta semana. No tu cargo: tu propuesta. Pasa de descripción a venta en una sola línea. Pruébala con dos personas antes de publicarla.

03 Audita una decisión por día. Doce decisiones, doce días. Una al día. Marca en cuáles fallas hoy, y arregla la siguiente al día siguiente.
